

3. Показатели экономической безопасности.

Уровень экономической безопасности страны в первую очередь обеспечивается состоянием самой экономики, в частности, высокой производительностью труда, высококачественной продукцией, профессионализмом административного персонала, инженеров и рабочих. От этого зависят ее конкурентоспособность на внешних рынках и способность удовлетворять материальные потребности населения внутри страны. В связи с отмеченным выделяют два главных свойства экономики: устойчивость и развитие.

В экономике должны быть мощные внутренние импульсы рециркуляции, идущие от инициативы участников рынка, конкуренции товаропроизводителей и других рыночных факторов.

Для оценки уровня экономической безопасности объекта иногда используются математические методы расчета на основе конкретных данных. Не все показатели состояния экономической безопасности могут быть выражены количественно, но они отражают те свойства исследуемого объекта, которые невозможно определить эмпирически. Цифровые индикаторы необходимы для определения состояния экономики в целом или ее отраслей. Однако для определения уровня экономической безопасности более важны не сами показатели, а их предельные или пороговые значения, превышение которых ведет к формированию опасных для экономики тенденций. Приближение количественных показателей экономической безопасности к их пороговым значениям свидетельствует о нарастании социальной напряженности в стране, превышение пороговых значений - о переходе населения в состояние возможных социальных конфликтов.

В общем виде разработка системы показателей состояния национальной экономической безопасности и их количественной оценки (пороговые значения, иные экстремальные значения в зависимости от поставленной задачи мониторинга и контроля) производится по следующей схеме:

1) оценка обстановки и выявление угроз (в самом общем виде - внешних и внутренних) по следующим основным направлениям:

- безопасность воспроизводственных процессов;
- финансовая безопасность;
- социально-политическая безопасность;

2) определение степени актуальности и приоритетности выявленных угроз, построение их иерархии с точки зрения национальной экономической безопасности;

3) создание системы показателей, описывающих угрозы;

4) определение экстремальных количественных значений показателей, принятых (п. 3) к мониторингу;

5) определение круга источников информации о фактических значениях показателей в целях: их мониторинга и контроля, а также дальнейшего принятия решений по корректировке политики федеральных и региональных властей. Определение способов получения информации из источников;

6) сопоставление фактических значений с пороговыми (экстремальными). Анализ тенденций изменения значения индикаторов и их взаимосвязей.

Применение такой схемы отчетливо показывает, что не только количественная оценка, но и сами системы показателей не есть константа, а есть структура и величина, изменяемые в зависимости от актуальности угроз, диктуемых обстановкой. Практически это означает необходимость регулярной ревизии как структуры контролируемых показателей, так и их пороговых и иных экстремальных значений.

Герасимов П.А. Проблемы экономической безопасности инновационной деятельности // Безопасность бизнеса. 2009. № 1.

По степени значимости выделяют показатели экономической безопасности:

1) общие макроэкономические показатели;

- 2) базовые макроэкономические показатели;
- 3) частные экономические показатели:
 - производственные;
 - социальные.

По периоду действия угроз и их прогнозирования:

- 1) тактические (текущие и среднесрочные);
- 2) стратегические (долговременные).

По направлению воздействия на экономику:

- 1) внутренние:
 - экономического характера;
 - институционального характера;
- 2) внешние.

Вся совокупность показателей разделяется:

- 1) на количественные;
- 2) качественные.

В связи с этим система показателей экономической безопасности государства может включать следующие.

1. Общие макроэкономические показатели, отражающие главные, принципиальные черты и тенденции развития национального хозяйства, такие, как:

1.1. Уровень и качество жизни (на душу населения):

- номинальный ВВП;
- реальный ВВП;
- личный располагаемый доход;
- средняя заработная плата;
- доля заработной платы в ВВП;
- отношение часовых заработков в промышленности России к подобным в США;
- доля заработной платы во вновь созданной стоимости;
- потребительские расходы;
- личные сбережения;
- норма сбережения (доля личных сбережений в личном располагаемом доходе);
- индекс дифференциации доходов (децильный коэффициент);
- индекс концентрации доходов (коэффициент Джини);
- социальный прожиточный минимум (верхний порог бедности);
- физиологический прожиточный минимум (нижний порог бедности);
- уровень бедности (нищеты) населения;
- показатель чистого экономического благосостояния (показатель Нордхауса - Тобина).

1.2. Уровень инфляции (темпы прироста, т.е. сводный индекс потребительских цен) в процентах, в том числе:

- по оптовым ценам промышленной продукции;
- закупочным ценам на сельскохозяйственную продукцию;
- ценам колхозного рынка.

1.3. Уровень (норма) безработицы, в процентах.

1.4. Экономический рост:

- темпы роста ВВП, в процентах в год;
- темпы прироста ВВП, в процентах в год;
- индекс-дефлятор ВВП, в процентах в год.

1.5. Темп роста промышленного производства, в том числе по отраслям (индекс промышленного производства), и его удельный вес в ВВП, в процентах.

1.6. Темп роста производства АПК, в том числе по отраслям, и его удельный вес в ВВП, в процентах.

- 1.7. Уровень цен России, в процентах к США.
- 1.8. Индекс (темп роста) потребительских цен (CPI), в процентах.
- 1.9. Индекс цен (темп роста) промышленной продукции, в процентах.
- 1.10. Индекс цен сельскохозяйственной продукции, в процентах.
- 1.11. Сводный индекс цен (темп роста) в России (декабрь 1990 г. = 100), в процентах.
- 1.12. Соотношение между ценовой массой товаров и их денежным обеспечением.
- 1.13. Дефицит бюджета.
- 1.14. Государственный (внешний и внутренний) долг, в процентах от ВВП.
- 1.15. Встроенность в мировую экономику:
 - экспорт, импорт, сальдо;
 - структура, доля в экспорте готовых изделий и высокотехнологичных товаров;
 - импортная зависимость: доля импорта во внутреннем потреблении;
 - обменный курс валют и паритет покупательной способности.
- 1.16. Деятельность «теневой» экономики:
 - показатели производства товаров, услуг и доходов от незарегистрированной и запрещенной деятельности;
 - их доля в ВВП, национальном доходе;
 - незаконное присвоение имущества.

Обобщающим среди всех этих показателей являются уровень и качество жизни.

2. Базовые макроэкономические показатели. Они показывают состояние производственных отношений и ход их трансформации, т.е. охватывают все направления экономического становления, развитие процессов разгосударствления и приватизации, монополизации производства продукции и услуг, развитие рыночных институтов, соответствующих рынку структур управления и т.д. Именно эта группа является основой, обуславливающей показатели других групп производных параметров.

Группа базовых макроэкономических показателей включает в себя следующие показатели.

- 2.1. Структура собственности: доля государственного и частного секторов (их вклады в ВВП, национальный доход, распределение по этим секторам продукции, предприятий, численности занятых).
- 2.2. Динамика разгосударствления и приватизации государственных и муниципальных предприятий и фондовый рынок.
- 2.3. Монополизация и демонаполизация.
- 2.4. Развитие рыночных структур.
- 2.5. Механизм управления (степень управляемости), т.е. качество управления в смысле правового и государственного регулирования.
- 2.6. Налоговая система:
 - уровень прямых и косвенных налогов, их структура;
 - доля прибыли, идущая на уплату налогов;
 - налоговая ставка.
- 2.7. Внешнеторговые тарифы.
- 2.8. Денежное обращение:
 - темпы прироста денежной массы М0, М2;
 - скорость обращения М0 и М2, в процентах от ВВП;
 - динамика кредитных (краткосрочных и долгосрочных) вложений;
 - денежный мультипликатор;
 - кредитный мультипликатор.
- 2.9. Процентная и учетная ставки.

3. Частные производственные показатели. Они подразделяются на следующие группы.

3.А. Количественные производственные показатели на макроуровне.

3.А. 1. Темп роста промышленного производства (индекс промышленного производства) и доля его составляющих в ВВП.

3.А. 2. Структура ВВП:

3.А. 2.1. Произведенный ВВП всего, в том числе:

- производство товаров;
- производство услуг;
- чистые налоги;
- национальный доход.

3.А. 2.2. Использованный ВВП всего, в том числе расходы на конечное национальное потребление. Из них:

- потребление домашних хозяйств;
- валовое национальное накопление;
- рост основного капитала (основных фондов);
- изменение запасов материальных оборотных средств;
- чистый (за вычетом импорта) экспорт товаров и услуг.

3.А. 3. Валовые и чистые инвестиции:

- доля в ВВП;
- доля в национальном доходе;
- доля в валовой прибыли;
- доля иностранных вложений.

3.А. 4. Розничный товарооборот (сальдо).

3.А. 5. Сальдо платежного баланса.

3.А. 6. Обеспеченность ресурсами (основным сырьем, продуктами).

3.А. 7. Общая сумма неплатежей.

3.А. 8. Количество неплатежеспособных предприятий.

3. Б. Количественные производственные показатели на мезоуровне.

3. Б. 1 - для региона.

3. Б.1.1. Удельный вес региона в ВВП и его структура.

3. Б.1.2. Коэффициент вывоза и ввоза, в том числе доля ввоза в региональном потреблении, сальдо вывоза-ввоза.

3. Б.1.3. Экспорт, импорт, сальдо экспорта-импорта.

3. Б.1.4. Коэффициенты межрегиональных транспортных потоков.

3. Б.1.5. Общая сумма неплатежей.

3. Б.1.6. Количество неплатежеспособных предприятий.

3.Б.1.7. Показатели, характеризующие уровень развития воспроизводства региона (адаптированные к региону макроэкономические и частные количественные производственные показатели экономической безопасности).

3.Б.2 - для отрасли: адаптированные к отрасли макроэкономические, частные количественные производственные показатели безопасности и адаптированные показатели безопасности регионального разреза.

3.В. Качественные производственные показатели на макроуровне.

3.В.1. Структура прироста реального ВВП по факторам (экстенсивные, интенсивные).

3.В.2. Технологическая структура (по укладам) выпуска промышленной продукции.

3.В.3. Показатели производительности труда (величина ВВП (или объем работы), приходящаяся на одного работника (или отработанный час)).

3.В.4. Соотношение роста производительности труда с показателями затрат (фондоотдачей, материалоемкостью).

- 3.8.5. Показатели обеспеченности государства основными природными ресурсами.
- 3.В.6. Показатели ресурсосбережения.
- 3.В.7. Состояние и воспроизводство факторов производства (земли, природно-сырьевых ресурсов, капитала, труда).
- 3.8.8. Состояние и эффективность использования научно-технического и инновационного капитала.
- 3.8.9. Общие расходы на развитие науки и их структура.
- 3.В.10. Инвестиции в НИОКР и подготовку (переподготовку) кадров.
- 3.В.11. Продовольственная независимость.
- 3.Г. Качественные производственные показатели на мезоуровне.
- 3.Г. 1 - для региона: адаптированные к региону частные качественные производственные показатели безопасности.
- 3.Г. 2 - для отрасли: адаптированные к отрасли частные качественные производственные показатели безопасности.
4. Частные социальные показатели. Они также делятся на группы.
- 4.А. Социальные показатели на макроуровне.
- 4.А. 1. Соотношение роста доходов, в том числе заработной платы и цен.
- 4.А.2. Дифференциация потребления.
- 4.А.3. Средний уровень потребления белка животного и растительного происхождения, витаминсодержащих и экологически чистых продуктов питания и важнейших групп товаров личного (семейного) пользования на душу населения.
- 4.А. 4. Удельный вес импорта в фонде личного потребления.
- 4.А.5. Показатели обеспеченности жильем и другими услугами жизнедеятельности (здравоохранения, культуры, отдыха и т.д.).
- 4.А. 6. Уровень образования, его показатели.
- 4.А.7. Продолжительность жизни, показатели рождаемости, смертности (депопуляция населения), заболеваемости.
- 4.А.8. Показатели деградации человека и семьи.
- 4.А.9. Уровень занятости населения, в том числе по сферам деятельности, половозрастным и социальным группам.
- 4.А.10 Показатели миграции населения (количество беженцев, эмигрантов и т.д.).
- 4.А. 11. Показатели «утечки умов» за границу.
- 4.А. 12. Показатели криминализации экономики.
- 4.А. 13. Показатели трудовой мотивации населения.
- 4.А. 14. Оценка сепаратистских тенденций (территориальный аспект).
- 4.Б. Социальные показатели на мезоуровне.
- 4.Б. 1 -для региона: адаптированные к региону частные социальные показатели безопасности.
- 4.Б. 2 - для отрасли:
- 4.Б. 2.1. Показатели социальной активности населения, в том числе:
- уровень забастовочного движения;
 - участие работников отрасли в профессиональных, общественно-политических соглашениях, движениях, партиях.
- 4.Б. 2.2. Адаптированные к отрасли частные социальные показатели безопасности.
- Полный перечень индикаторов экономической безопасности государства насчитывает около 150 показателей.
- В начале 2000 г. Институт экономики РАН предложил перечень, состоящий из 19 основных показателей (индикаторов) экономической безопасности государства, а также их пороговые значения, сопоставление с которыми предоставляет возможность анализа различных составляющих безопасности национального хозяйства (табл. 3.3.1).

Таблица 3.3.1. Пороговые значения показателей экономической безопасности

Наименование показателя	Россия	США	Япония	Германия	Великобритания	Южная Корея	КНР
1. Объём ВВП, млрд. долл.	1000	7000	2000	1500	1200	600	4000
2. Валовый сбор зерновых, млн. т	60	140	55	35	28	25	600
3. Доля инвестиций в основной капитал, % к ВВП	16	16	16	16	16	16	16
4. Доля расходов на оборону, % к ВВП	3	3	1	1	2	2	1,1
5. Доля затрат на «гражданскую» науку, % к ВВП	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5
6. Доля инновационной продукции в общем объёме промышленной продукции, %	15	15	15	15	15	15	15
7. Доля машиностроения и металлообработки в промышленном производстве, %	25	25	25	25	25	25	25
8. Доля лиц с денежным доходом ниже прожиточного уровня во всей численности населения, %	7	7	7	7	7	7	7
9. Децильный коэффициент дифференциации доходов населения	8	8	8	8	8	8	8
10. Уровень безработицы, % к экономически активному населению	8	8	8	8	8	8	8
11. Уровень монетизации, % к ВВП	25	25	25	25	25	25	25
12. Внешний долг, % к ВВП	40	40	40	40	40	40	40
13. Внутренний долг, % к ВВП	30	30	30	30	30	30	30
14. Доля расходов бюджета на обслуживание государственного долга, % от общего объёма расходов бюджета	20	20	20	20	20	20	20
15. Дефицит федерального (центрального) бюджета, , % к ВВП	3	3	3	3	3	3	3
16. Уровень инфляции, %	25	25	25	25	25	25	25
17. Объём золотовалютных резервов, % к ВВП	15	75	57	57	60	37,5	13
18. Отношение выплат по внешнему долгу к объёму годового экспорта, %	25	25	25	25	25	25	25
19. Доля продовольствия, поступившего по импорту, в общем объёме продовольственных ресурсов, %	20	20	20	20	20	20	20

В табл. 3.3.1 представлены уровни пороговых значений показателей (индикаторов) экономической безопасности для различных государств мира. Сравнение фактических значений с пороговыми позволяет судить о динамике изменения уровней составляющих экономической безопасности этих стран.

Что касается общего внешнего долга государства, то он включает, помимо внешнего долга федерального (центрального) правительства, внешние долги других институциональных единиц, функционирующих на экономической территории страны. Таким образом, критерии и показатели оценки уровня экономической безопасности государства предоставляют возможность всесторонней оценки развития и устойчивости национального хозяйства, его способности противостоять влиянию негативных внешних и внутренних факторов, а также определять эффективность реализуемых мероприятий по обеспечению (повышению уровня) экономической безопасности страны.

Одним из важных показателей роста/упадка экономики является ВВП.

В целом, в научном сообществе распространены две основные методологии для оценки ВВП с точки зрения пороговых индикаторов экономической безопасности:

1. Оценка абсолютного значения в денежном эквиваленте.
2. Оценка индекса физического объема, то есть реального процентного прироста за год.

Первая методология предполагает наличие определенного порогового значения, в качестве которого выступает либо средняя величина ВВП развитых стран, либо специально рассчитанное предельно допустимое значение, которое, как правило, приводится по индексудефлятору. Вторая же методика принципиально не отличается от первой, но сравнивает процентный прирост.

Авторы наиболее известных систем индикаторов экономической безопасности - С.Ю. Глазьев и В.К. Сенчагов - изначально придерживались первой методологии. Однако со временем В.К. Сенчагов перешёл на вторую, а вот С.Ю. Глазьев по-прежнему предпочитает использовать первую.

По показателям уровня жизни населения дается оценка тому, в каких условиях проживают граждане РФ. Важным индикатором в данном случае является индикатор заработной платы (важно не забывать принципиальную разницу реальной заработной платы от номинальной). Фактическое снижение уровня заработной платы приводит к демографическому сокращению населения.

В зависимости от сфер экономической деятельности и существующих рынков определяют виды экономической безопасности. Самыми важными являются финансовая и энергетическая безопасность. На каждой из них мы остановимся подробнее.

Важным аспектом мирового прогресса является энергетика. Именно она в современном мире влияет на благосостояние миллиардов жителей планеты. Таким образом, безопасность энергетики как экономического блага является приоритетной темой среди многих других аспектов экономики.

Существует множество определений того, что такое «энергетическая безопасность». Различные определения «энергетической безопасности» основываются на различных подходах к данному вопросу. Многие проблемы возникли по причине того, что страны-потребители и страны-производители по-своему понимают и трактуют данный термин. Понимание энергетической безопасности как энергетической независимости отдельных стран усилило борьбу за ресурсы, что породило множество конфликтов.

Многими странами признается один из важных постулатов энергетической безопасности – взаимная ответственность потребителя и поставщика энергетических ресурсов.

Энергетическая безопасность – это защита государства, его граждан, населения, экономики от рисков потери топливно-энергетических ресурсов приемлемого качества, а также гарантия защиты стабильности и бесперебойности топливно- и энергоснабжения.

В результате наложения санкций на Россию в 2014 году возникла угроза энергетической безопасности как России, так и европейских стран. Это связано с тем, что Европа очень сильно зависит от газа, поступающего извне, и, в основном, это российский газ. Так как отношения Европы и России испорчены санкциями, то возникают трудности по исполнению уже подписанных контрактов по поставке газа на десятки лет.

Повторим, что энергетическая безопасность – это, прежде всего взаимответственность и взаимозависимость поставщика энергии и его потребителя. И, в данном случае, этот принцип теряет свою силу, так как покупатель (потребитель) энергии в виде газа, нефти и угля отказывается от обещаний, сделанных раньше, а поставщик прекращает либо уменьшает количество поставок. В этом случае теряет свой экономический потенциал страна-потребитель, так как приходится искать новых поставщиков энергии, по новым ценам и изыскивать методы доставки данной энергии, а также терпит убытки страна-поставщик, так как уже была отлажена определенная система добычи и поставок энергии определенным странам, велись работы по их увеличению, делались разработки, составлялись планы по реализации добычи и поставок энергии новым потребителям через старых, а это все само по себе требует больших финансовых вложений.

В обеспечении экономической безопасности особая роль принадлежит поддержанию финансовой устойчивости экономики. Выделение финансовой безопасности в отдельную относительно самостоятельную ветвь экономической безопасности обусловлено тем, что финансовая система в виде финансовых потоков и отношений гораздо более чувствительна к внутренним и внешним угрозам, чем материально-вещественные объекты и процессы в экономике. Финансы способны самоактивизироваться. В результате локальные кризисы могут перерасти в глобальные, охватывающие в короткий отрезок времени всю финансовую систему и приводящие к ее глубокому расстройству в виде инфляционных и курсовых всплесков, замораживания вкладов и денежных выплат, невыполнения долговых обязательств, а то и деноминации или замены национальной валюты.

Показатели, определяющие финансовую устойчивость страны, приводимые в Государственной стратегии экономической безопасности России, принятой в 1996 г., включают:

- уровень дефицита бюджета;
- стабильность цен;
- нормализацию финансовых потоков и расчетных отношений;
- устойчивость банковской системы и национальной валюты;
- степень защищенности интересов вкладчиков;
- золотовалютный запас страны;
- состояние и уровень развития финансового рынка и рынка ценных бумаг;
- внешний и внутренний долг страны;
- дефицит платежного баланса;
- финансовые условия активизации инвестиционной деятельности.

Приводимая система может быть дополнена следующими показателями:

- стабильность финансовых потоков и расчетных отношений на всех уровнях финансовой системы;
- исполнение платежных обязательств, уровень неплатежей;
- «прозрачность» финансовых потоков;
- доля денежных расчетов в общем объеме оборота;
- несанкционированная утечка финансового капитала за рубеж;
- скорость обращения денежной массы;

- величина денежной массы в обращении.

Показатели финансовой устойчивости целесообразно разделить на две группы:

- измеримые в количественном выражении, обладающие пороговыми значениями и пороговыми зонами, выход за пределы которых свидетельствует о критическом характере угрозы либо о потере финансовой устойчивости;

- характеризующие качественные условия и ограничения, которые необходимо соблюдать во избежание возможного нарушения финансовой устойчивости.

Исходя из вышеперечисленных показателей финансовой устойчивости, можно прийти к выводу, что финансовая безопасность включает в себя ряд мер и действий, направленных на защиту экономических интересов государства на мировой арене и способность правительства правильно реагировать на внутренние финансовые издержки. Таким образом, финансовая безопасность – это способность государства обеспечить финансовое равновесие в условиях нестабильности мировой экономики в целом и постоянного изменения экономических показателей страны в частности.

Из всего вышесказанного следует, что финансовая и энергетическая безопасности являются важными составляющими экономической безопасности, и по своей сути являются взаимозависимыми. Обеспечение безопасности на финансовом и энергетическом уровне влияет на экономическую обстановку в стране, развитие государства в целом и материальное благополучие граждан РФ в частности. Такое положение в стране благоприятно сказывается и на экономических показателях, что является необходимым условием успешного развития государства и является гарантом экономической безопасности.

Ильин В.Н. Экономическая безопасность в системе национальной безопасности // NovaInfo-Ru. 2016. №50.